



NATHALIE SIGOUIN, ING.

# Investie dans sa région

« C'est une belle aventure qui me procure un plaisir incroyable ! Je n'aurais jamais pu prédire, il y a deux ans et demi, où j'en serais aujourd'hui et je ne sais pas davantage où je serai dans un an... », s'exclame joyeusement l'ingénieure-entrepreneure.

Quand elle a décidé de s'établir à son compte, Nathalie Sigouin n'avait pas élaboré de plan de d'action. « C'est un tournant de vie qui s'est opéré en cinq semaines, admet-elle, mais c'est aussi l'aboutissement d'un cumul d'expertises qui m'a donné l'audace de faire le grand saut. »

## UNE PASSION DEVENUE MISSION

Il y a quelques années, elle a constaté que sa passion première était d'avoir une influence positive sur ses communautés d'appartenance. « J'en ai fait ma mission personnelle. Les municipalités de petite et moyenne tailles doivent relever des défis importants avec des effectifs limités. Mes compétences me permettent de leur offrir une expertise diversifiée et de les aider à se mettre aux normes, à se moderniser. »

En effet, l'ingénieure connaît à fond les municipalités et leurs besoins. Son bagage d'une vingtaine d'années comprend aussi



bien des réalisations variées en génie-conseil pour de nombreuses municipalités – aqueducs, égouts, routes, infrastructures, etc. – que des compétences complémentaires comme celles mises en œuvre dans l’implantation d’un schéma de couverture de risques en sécurité incendie ou d’un plan de gestion des matières résiduelles.

« La principale force de N. Sigouin Infra-conseils est de pouvoir soutenir les municipalités dans tout ce qui relève du génie civil, et aussi dans plusieurs autres domaines techniques », estime la femme d’affaires. Et l’accomplissement de cette « mission » va bon train. Ayant commencé seule dans son sous-sol, Nathalie Sigouin est aujourd’hui entourée d’une équipe de huit personnes et occupe, au centre-ville de Mont-Laurier, des bureaux qu’elle songe déjà à agrandir. « Je suis contente, je contribue à créer de bons emplois qui attirent ou retiennent ici du personnel qualifié. »

## DEUX ATOUTS PRÉCIEUX

Selon l’ingénieure, ce bel essor ne repose pas que sur ses compétences. Depuis le début, elle mise sur deux atouts cruciaux, son réseau et ses partenaires. « Dès les premiers jours de mon entreprise, le téléphone a sonné et la raison en est simple : je suis connue dans le milieu municipal et les gens ont confiance en moi. Le réseautage, le bouche-à-oreille, c’est un élément qui amène une entreprise à se développer. « En région, le maillage prend une importance encore plus grande : les gens se côtoient, les responsables des municipalités se connaissent et échangent entre eux, ils vivent les mêmes enjeux et ont les mêmes obligations. Dans un tel contexte, il est essentiel que notre réputation soit impeccable. »

À l’interne comme à l’externe, Nathalie Sigouin peut aussi compter sur des partenaires fiables et talentueux. « Il faut reconnaître que l’on ne peut pas tout savoir et il est très important de s’entourer des meilleures personnes. Je peux compter sur une équipe formidable, d’excellents conseillers et des partenaires d’affaires qui

## « Quand on reste dans le plaisir et la confiance réciproques, tout le monde s’accomplit. »

étendent encore davantage notre offre de services. J’établis des relations avec des personnes qui partagent les mêmes valeurs et qui, souvent, ont relevé les mêmes défis que moi. »

## LE GOÛT DE SE DÉPASSER

Quels sont ces défis ? Il a d’abord fallu trouver le financement. « J’ai reçu de l’aide de ma famille, un soutien financier et de l’accompagnement de la Société d’aide au développement des collectivités d’Antoine-Labelle ainsi qu’un prêt d’honneur du Centre local de développement d’Antoine-Labelle. Puis, j’ai dû apprendre à embaucher les bonnes personnes et à gérer les ressources humaines. Comment faire la première paie et remplir les feuillets T4 ? L’apprentissage comptable a pris environ un an. »

Nathalie Sigouin a aussi instauré une philosophie d’entreprise, où plaisir et confiance sont deux notions indissociables. « Toute l’équipe y croit et les clients en bénéficient. Quand on reste dans le plaisir et la confiance réciproques, tout le monde s’accomplit. »

## UNE TOUCHE FÉMININE AU GÉNIE-CONSEIL

En 2014, Nathalie Sigouin a réalisé qu’elle était une des premières femmes du Québec à lancer son entreprise de génie-conseil. « Je ne voyais pas la dimension féminine de ce que je faisais parce que j’évolue depuis longtemps dans des univers majoritairement masculins. Mais aujourd’hui, je suis membre de réseaux de femmes d’affaires et j’assume que mon mode de gestion a une couleur féminine. »

Pour la fondatrice de N. Sigouin Infra-conseils, tout va donc bien ! Les mandats se succèdent, les clients sont satisfaits, l’expérience entrepreneuriale s’affine... Nathalie Sigouin voit maintenant un peu plus grand. « Pour 2016, nous voulions obtenir un mandat de plus grande envergure d’une ville majeure de la région. C’est chose faite ! » En d’autres termes, ce n’est qu’un début... ◀